

## RADIUS SYSTEMS: ТРУБЫ И ПЛАНЫ

Источник: Energy, Oil & Gas Magazine, February 2016

Последнее десятилетие было простым для отраслей газораспределения и водоснабжения в Великобритании и в мире в целом, и трубным компаниям, чтобы преуспеть, пришлось адаптироваться и развивать новые продукты. Одной из таких компаний является Radius Systems – известный британский поставщик, прочно стоящий на ногах благодаря объемному портфелю инноваций, широкому ассортименту продуктов и услуг и финансовой стабильности. Сегодня это – ведущий игрок в составе Группы ПОЛИПЛАСТИК, одного из лидеров европейского рынка термопластичных композитов и крупнейшего производителя полиэтиленовых труб и фитингов.

Одним из важных преимуществ Radius Systems, выделяющим компанию на высококонкурентном рынке, является возможность предложить заказчику полный спектр комплексных решений. Поглощение нескольких компаний существенно расширило ассортимент товаров и услуг Radius Systems – сегодня он включает не только трубы и фитинги, но и ряд специализированных решений, запорную арматуру, услуги по вводу в эксплуатацию и ремонту трубопроводов. Генеральный директор Radius Systems Энди Тейлор поясняет: «Мы можем обеспечить полный цикл жизни трубопровода – про-

известить и поставить все необходимые компоненты, выполнить его монтаж, ремонт и восстановление – все это силами одной группы компаний. Такой комплексный подход дает нам конкурентное преимущество и позволяет браться за специфические инфраструктурные проекты, предлагая исчерпывающее решение».

Radius Systems также удалось найти эффективные и рентабельные решения сложных проблем, стоящих перед заказчиками, прежде всего, проблемы стареющей инфраструктуры. Замена ветхих сетей может оказаться непомерно дорогой, однако Radius предложил альтернативный подход, более дешевый и быстрый и удовлетворяющий современным нормам безопасности. Но экономия – не единственное преимущество этих решений. Будучи одновременно и производителем, и подрядчиком, Radius может существенно оптимизировать цепочку поставок, исключив из нее некоторые звенья, что дает дополнительные выгоды заказчику. «Наша компетентность и в производстве, и в монтаже позволяет нам быть прогрессивными в обеих областях и находить наилучшие решения без искусственных барьеров там, где эти области пересекаются. Это позволяет нам мыслить по-другому, в частности, выполнять некоторые монтажные операции в заводских условиях, до того, как труба будет отгружена и установлена. Будучи крупным предприятием, мы имеем возможности для инвестирования в этой области – в технологии лайнирования, создание специальных фитингов и процессы монтажа», – говорит Энди Тейлор.

Инновации традиционно являются неотъемлемой составляющей деятельности Radius Systems. Начиная с внедрения первых водо- и газопроводных труб с защитным покрытием ProFuse в далекие 90-е и кончая восстановлением опор нефтяной платформы Alpha Fortis с использованием вставок из ПЭ труб, компания продолжает проклады-

вать новые пути в коммунальной, нефтяной и энергетической отраслях.

Одной из последних инноваций компании является недавно разработанная система Anasconda. По словам Энди Тейлора, новинка сильно упростит подключение потребителей к полиэтиленовым газопроводам: «Фитинг представляет собой электрофузионную седелку с приваренным на заводе длинным гибким отводящим патрубком, который может огибать препятствия и не требует соосности с домовым вводом. Сокращается количество сварных соединений и, соответственно, стоимость подключения».

Очевидно, что газовые компании продолжают искать возможности экономии материалов. Radius располагает всеми возможностями для того, чтобы решать конкретные задачи, с которыми сталкивается отрасль в Великобритании и Европе, опутанных



старыми металлическими подземными трубопроводами, требующими срочной замены. Subterra, дочерняя компания Radius, специализирующаяся на восстановлении стальных трубопроводов методом релайнинга, предлагает надежную альтернативу дорогостоящим новым трубопроводам из дуплексной стали. Эта технология также является хорошим решением в тех условиях, когда большую роль играет стоимостной фактор. По словам Энди Тейлора, Radius System известен именно такими практичными решениями: «Мы не считаем использование нержавеющей труб из дуплексной стали очевидным решением. Оптимизация стоимости элементов трубопровода за счет использования ПЭ лайнера в стальных трубах хороша для тех, кому нужна эффективность, доходы ограничены и рассчитывать на окупаемость ремонта в ближайшем будущем не приходится».

В отношении долгосрочных перспектив компании Энди Тейлор настроен вполне оптимистично. «Да, британский трубный рынок пострадал в последние годы – сказались проблемы в строительном секторе, задержки инвестиций в ЖКХ и снижение расходов на проекты, финансируемые государством. Однако в будущем его ждет возрождение строительной отрасли и крупные инфраструктурные проекты в энергетике, транспорте, водоснабжении и водоотведении».

Ситуация в целом для компании также выглядит оптимистично. Несмотря на то, что штаб-квартира находится в Великобритании, Radius Systems работает по всему миру, имея клиентов в Азии, включая Гонконг и Сингапур, в Европе (Восточной и Западной), включая Россию, Германию, Францию, Латвию, Польшу, Швецию и Чехию, в Африке и на Ближнем Востоке (Египет, Камерун и ОАЭ), в Австралии и Новой

Зеландии. Следуя стратегии глобального роста, компания открыла предприятие в Китае – для координации деятельности в регионе, а также для поиска источников поставок ключевых компонентов и продуктов, выявления новых производственных возможностей совместно с иностранными партнерами и продажи комплектующих для систем релайнинга.

В свете прогноза периода устойчивого роста будущее Radius Systems выглядит позитивно, поскольку компания продолжает находить для своих клиентов лучшие решения на основе инноваций и приобретений. «Главным приоритетом Radius Systems сегодня является присоединение новых компаний и их консолидация. Мы будем продолжать поиск новых возможностей добавить к нашему ассортименту новые технологии и расширить географию своей деятельности», – заключает Энди Тейлор.

