

ТЕПЛОСНАБЖАЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В УКРАИНЕ – КРИТЕРИИ ВЫБОРА

Светлана Полторак

Каждый год – в его начале, при составлении годового бюджета затрат на ремонт и реконструкцию своих основных средств и теплотрасс в том числе, либо в конце – накануне отопительного сезона, все службы теплоснабжающих организаций будоражит вопрос ВЫБОРА:

- Выбор формата финансирования, наиболее подходящего для решения накопившихся и нарастающих как снежный ком проблем. Либо это формирование и защита государственных программ, которые, при свойственной им спорадичности финансирования, так или иначе отражают заинтересованность государства в активизации рабочих процессов в сфере ЖКХ. Либо это использование финансовых инструментов в рамках инвестиционных программ, что гарантирует емкий рынок сбыта для зарубежных производителей тех или иных технологий в сфере теплоэнергетики. Непременное использование этих технологий, в свою очередь, является ключевым фактором согласования выделения необходимых средств. На протяжении последних лет уверенной тенденцией стала реализация в Украине проектов в рамках Киотского протокола, благодаря которым у теплоснабжающих предприятий появилась возможность использовать полученные средства на внедрение новых энергосберегающих технологий.

- Выбор производителей и технологий, обеспечивающих не только частичную замену, но и модернизацию целых узлов в системе генерирования и передачи тепла потребителям. Эффективность таких решений становится очевидной – практически в периоде одного отопительного сезона. О катастрофически высоком уровне износа основных средств в тепловом хозяйстве было сказано и написано немало в последние годы. Кроме того, возросшие требования к использованию энергоэффективных технологий становятся все более актуальными и даже обязательными.

- Выбор формата сотрудничества, позволяющего адаптировать намеченную программу модернизации в любых экономических и политических реалиях – совместно с надежными партнерами по проекту. И если в основание партнерства положены двусторонние гарантии, согласованы и отработаны базисные алгоритмы взаимодействия, разработаны многолетние программы реализации той или иной фазы проекта – такое сотрудничество имеет все шансы стать успешным, а проект – реализованным.



За последнее десятилетие рынок Украины постоянно насыщался информацией о применении энергоэффективных и энергосберегающих технологий в различных сферах. Использование этой информации актуально как в новом строительстве – что делает новое жилье более теплым и эффективным, так и в сфере теплогенерации и теплоснабжения. Если говорить о замене и реконструкции квартальных трубопроводов центрального теплоснабжения и ГВС, то их доля в общем объеме реконструкции незначительна – с точки зрения стоимости затрат на замену генерирующих мощностей и на организацию поставки тепла конечному потребителю. В конце концов, разговор идет лишь о ремонте и замене распределительных сетей, которые подобны системе капилляров в организме человека. Их «невидимость» еще не означает их «ненужности» и «необязательного наличия». Более того, именно их эффективная и бесперебойная работа на протяжении многих лет снимает значительную финансовую нагрузку с теплоснабжающих организаций, связанную с ежегодными ремонтами и латанием по всей протяженности сетей. Ведь анализ потерь тепловой энергии и объемов природного газа в системах централизованного теплоснабжения свидетельствует, что наибольшие потери энергоносителей связаны с бесполезно потраченной тепловой энергией у потребителя –

до 30%, при транспортировке – до 25%, при генерации в котельной – до 22%.

Украинские теплоснабжающие предприятия накопили значительный опыт по ремонту и замене магистральных и распределительных тепловых сетей. Существует целый ряд продуктов, благодаря которым выбор стал практически автоматическим, как это произошло с предварительно изолированными (ПИ) стальными трубами для магистральных трубопроводов. Для замены распределительных (внутриквартальных) сетей ассортимент трубопроводов значительно шире, и не всегда оправданно весь процесс выбора сводится к использованию исключительно стальных ПИ труб малых диаметров – таких доступных по цене.

В этой связи считаем необходимым напомнить, что расчетный срок службы тепловых сетей должен соответствовать сроку службы тех объектов, которые они обеспечивают теплом. Ведь фактический срок службы традиционных стальных трубопроводов (магистральные сети – 12–15 лет, распределительные и квартальные сети – 7–8 лет) значительно ниже нормативного, что увеличивает затраты на поддержание работоспособности сетей в несколько раз. Анализ причин повреждений стальных трубопроводов говорит сам за себя: некачественная сварка – 5%, коррозия – 92%, нарушение технологии прокладки тепловых сетей (отступление от проектов) – 3%. И какие бы ни давали гарантии производители этих труб, реальные условия эксплуатации сводят на нет все их усилия. Более того, удельный вес затрат на ремонт, модернизацию и реконструкцию тепловых сетей по отношению к затратам на строительство новых сетей ежегодно возрастает. Поэтому при подготовке проектов реконструкции/модернизации существующих тепловых сетей так важно в комплексе рассматривать все возможные технические решения, оставляя право быть лишь оптимальным – по долгосрочности, надежности и эффективности в эксплуатации.

Возвращаясь к теме выбора, мы подтверждаем, что наш опыт сотрудничества с украинскими теплоснабжающими предприятиями в рамках упомянутых выше программ говорит лишь о необходимости тщательной детализированной подготовки проекта и комплексного подхода к проработке всех участков и стадий его реализации. Поэтому наши технические специалисты разработали универсальные «Технические решения» для служб теплоснабжающих компаний, а также технико-экономическое обоснование применения труб ИЗОПРОФЛЕКС® при реконструкции сетей теплоснабжения и ГВС. Благодаря этим документам стала возможна грамотная исчерпывающая аргументация при подготовке и защите проектов в рамках любого формата финансирования.

В процессе оптимизации расчетов и распределения выделенных средств не менее важно помнить об эффективности их использования также в долгосрочном периоде. Это подразумевает выбор надежных производителей и технологий – для всех сегментов реконструируемого объекта – и применение реальных показателей эффективности, а не дешевизны и доступности



отдельных продуктов. С этой точки зрения выбор труб ИЗОПРОФЛЕКС® является идеальным решением.

И, наконец, стратегия Группы ПОЛИМЕРТЕПЛО рассматривает сотрудничество на партнерских началах с теплоснабжающими компаниями как единственно верное решение. Поэтому вопрос «выбора формата сотрудничества» в этом случае зависит лишь от специфики организации работы на теплоснабжающем предприятии. На этом базисе совместно разрабатывается такой формат, который наиболее будет способствовать развитию долгосрочных отношений и реализации программ.

Гарантией успешного взаимодействия и долгосрочных рабочих отношений с теплоснабжающими предприятиями Украины и ближайшего зарубежья (Приднестровье) стало сотрудничество нашей компании со всеми рабочими подразделениями заказчика. Задолго до начала реализации любого проекта наши технические специалисты прорабатывают совместно с проектной службой заказчика все рабочие нюансы и специфику проекта. Подготовка проекта к защите также происходит не без нашей поддержки – когда необходима квалифицированная аргументация для использования полимерной технологии в тепловом хозяйстве.

Подводя итоги уходящего года, мы рады констатировать, что помимо плодотворного сотрудничества со многими теплоснабжающими предприятиями Украины, трубы ИЗОПРОФЛЕКС®-А и КАСАФЛЕКС в 2010 году были также востребованы на объектах инвестиционного строительства – в Запорожье и Луганске, Приднестровской Молдавской республике и Крыму, Измаиле и Киеве. Так, очевидные преимущества продукции становятся залогом многолетнего сотрудничества с нашими заказчиками.

