



СИБИРСКИЙ РЫНОК ТРУБ

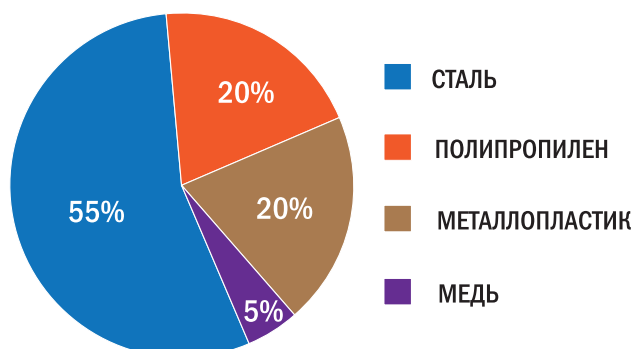
ДЛЯ ВНУТРИДОМОВЫХ СЕТЕЙ

Марат Шамырканов

Сибирский федеральный округ – это 30% территории Российской Федерации с населением более 20 млн человек. Основными экономическими центрами Сибирского федерального округа являются следующие города, расположенные в порядке снижения численности населения: Новосибирск, Омск, Красноярск, Барнаул, Иркутск, Новокузнецк, Томск, Кемерово, Улан-Удэ. Во всех этих городах вопрос о модернизации систем ЖКХ и внедрении новых материалов в системы водоснабжения и отопления имеет первостепенное значение. Напомним, что внутренние системы отопления и водоснабжения до 2003–2005 года проектировались исключительно из стали. Однако за последние 5 лет произошел перелом: все чаще и чаще стали использоваться современные материалы. В докризисный период очень активно продавались медные трубы для отопления и водоснабжения – как горячего, так и холодного, – однако после кризиса доля рынка медных труб резко снизилась. В настоящее время рынок труб для внутридомовых сетей в Сибирском федеральном округе выглядит, как показано на рис. 1.

На стадии проекта в настоящее время полипропилен используют более 40% проектных организаций,

Рис. 1. Структура рынка труб для внутридомовых сетей в Сибирском федеральном округе



металлопластиковые трубы заносятся не более чем в 20% объектов, а в 40% типичных крупных проектов до сих пор устанавливаются стальные трубы.

Рынок внутренних сетей водоснабжения и отопления Сибири поделен между производителями из Турции, Европы, Китая и России. Самую большую долю занимают трубы из Турции – это обусловлено тем, что при приемлемом качестве исполнения цена на такие трубы редко превышает цену отечественных аналогов. Однако среди поставщиков турецких трубопроводных систем только компании Pilsa, Asterm и Firat предлагают полностью турецкую продукцию в комплекте. Все остальные поставщики предлагают только трубу турецкого производства, а все остальное – фитинги и другие комплектующие – производится либо в России, либо в Китае. Сложная ситуация с ценами на металл заставляет всех отечественных производителей закупаться либо полностью в Китае, либо литьевое производство ставить в России, а все закладные элементы везти из Китая. Подобная картина характерна для абсолютно всех производителей, ибо цена произведенного фитинга с отечественными закладными получается на 40–60% выше аналогов. На рынке Сибири присутствуют также и псевдоевропейские марки. Имея немецкое название, продукция частично производится в России или же еще где-нибудь, а продается как европейская.

Почему же потребитель выбирает тот или иной материал для системы отопления или водоснабжения? У каждого из приведенных выше материалов имеются свои преимущества и недостатки.

Стальные трубы. Из основных достоинств можно выделить относительно небольшую себестоимость, низкий коэффициент теплового расширения, высокие прочностные характеристики, легкость использования при проектировании, нулевую кислородную проницаемость.

Недостатки – низкая коррозионная устойчивость (срок службы без изменений технических характери-

стик редко превышает 3 года), низкие эстетические характеристики, сложность монтажа, образование благоприятной среды для развития микробов, высокие затраты при демонтаже или замене.

Медные трубы. Достоинства: высокие механические характеристики и надежность, 100% кислородный барьер.

Недостатками медных труб являются очень высокая себестоимость и как следствие – высокая цена. Не самая высокая эстетичность – со временем медная труба меняет цвет, тускнеет. Монтаж также является трудоемким и дорогостоящим.

Металлопластиковые трубы. Достоинства – самая высокая легкость монтажа по сравнению с конкурентами, возможность монтажа без специального оборудования. Гибкость металлопластиковых труб позволяет снизить затраты на фитинги. 100% кислородная непроницаемость. Высокие прочностные характеристики – прочность на разрыв до 300 кг/см². Соответствие внутренней поверхности стандартам применения для пищевых нужд. Относительно небольшой коэффициент линейного термического расширения. Срок службы труб из металлопластика – до 50 лет. К преимуществам можно отнести также более высокую теплопроводность по сравнению с полипропиленовыми трубами, что позволяет использовать их для теплых полов.

К недостаткам можно отнести относительно высокую стоимость качественных металлопластиковых труб по сравнению с полипропиленовыми трубами, очень высокую стоимость фитингов и запорной арматуры.

Полипропиленовые трубы. Достоинства: низкая себестоимость и труб, и фитингов, легкость, скорость и низкая стоимость монтажа при наличии сварочного аппарата. Богатый ассортимент фитингов позволяет создавать внутренние сети с высокими эстетическими характеристиками. Рабочая температура теплоносителя – до 70°C; возможна эксплуатация этих труб и при более высоких температурах – до 90°C – но срок их службы при этом существенно снижается. Благодаря низкой теплопроводности полипропилена снижаются тепловые потери, что является преимуществом для систем водоснабжения.

К недостаткам можно отнести не самый низкий коэффициент линейного теплового расширения, однако проблема при монтаже может возникнуть только у неопытного монтажника, либо в местах, где технологически невозможно сформировать компенсаторную петлю. Низкая теплопроводность снижает эффективность использования полипропиленовых труб для систем теплого пола. Монтаж полипропиленовых труб осуществляется вручную – сваркой в раструб, и его качество зависит от квалификации монтажника.

Региональные особенности спроса

Спрос на пластиковые трубы и фитинги в разных городах Сибири имеет свои особенности.

В Новосибирске для крупных строительных объектов обычно выбирают полипропилен. Небольшие



монтажные организации в квартирах предпочитают ставить металлопластик, т.к. он не требует наличия сварочного аппарата, а высокая стоимость латунных фитингов позволяет поднять маржу. Для опытных монтажников и крупных строительных организаций свойственно отдавать предпочтение полипропиленовым трубам в силу их низкой себестоимости. В итоге рынок Новосибирска поделен примерно поровну между полипропиленовыми и металлопластиковыми трубами.

В Омске доля металлопластиковых труб на рынке составляет не более 7%, что связано с наличием сильных поставщиков полипропилена и горьким опытом пользования дешевыми китайскими металлопластиковыми трубами.

На рынке Сибирского федерального округа присутствует более 10 поставщиков полипропиленовых труб и фитингов и примерно столько же поставщиков и производителей металлопластиковых труб. При этом количество поставщиков качественных пластиковых труб очень мало. Сибирские производители полипропиленовых труб освоили производство дешевых труб, но на настоящий момент не способны выпускать более качественные высокотехнологичные трубы, равно как и надежные комбинированные фитинги с металлом. Производители же металлопластиковых труб, предлагаемых на рынке Сибири, не могут достигнуть высокого качества, при этом скрывая дефекты труб, связанные с расслоением, поставляя трубы в бухтах с накачаным в них под давлением воздухом. Низкое качество металлопластиковых

труб, предлагаемых отечественным производителем в Сибирском Федеральном округе, можно рассмотреть невооруженным глазом: волнистость внутренних стенок в поперечном направлении, что связано с наличием местных дефектов пластика, неровность экструзии слоев, что очень сильно сказывается на сроке эксплуатации. С сожалением необходимо отметить, что, несмотря на низкую себестоимость продукции и небольшую маржу, продажи отечественных металлопластиковых труб идут крайне плохо. Для повышения качества продукции не хватает ни опыта, ни средств. Кроме того, важнейшую роль в формировании конечных цен играет стоимость сырья, от которого непосредственно зависит качество продукта.

Учитывая все вышеперечисленные особенности рынка Сибири, можно констатировать, что как крупные строители, так и небольшие монтажные организации в последние годы стали отдавать предпочтение пластиковым трубам. В зависимости от бюджета и условий эксплуатации объектов делается выбор либо в пользу более дорогого металлопластика, либо в пользу более дешевого полипропилена.

Остается надеяться, что меры, направленные на создание благоприятных условий для переноса производств на территорию России, в ближайшем будущем дадут ощутимые результаты. А именно, на рынке появятся уже известные надежные бренды, произведенные на территории Российской Федерации. Для этого в настоящее время созданы все условия.



МЫ НЕСЕМ ТЕПЛО!



125599, Москва, ул. Ижорская, д. 6 Тел. (495) 781 6767, 486 6767, 486 7172
Факс: (495) 486 2715 Для бесплатных междугородных звонков: + 8 800 200 7701
E-mail: info@mosflowline.ru www.mosflowline.ru



Трубопроводы полной комплектации в ППУ изоляции для теплоснабжения, транспортировки нефти и газа во все регионы России.

ЗАО МосФлоулайн производит и поставляет:

Трубы и фасонные изделия в ППУ изоляции диаметром от 32 до 1420 мм в полиэтиленовой и оцинкованной оболочке.

Трубы с усиленной оболочкой для прохода в футлярах.

Запорную арматуру.

Стартовые компенсаторы.

Комплекты для изоляции стыков (мастичные и электросварные).

Элементы и приборы системы ОДК.

Изолированные трубопроводы из сшитого полиэтилена.

Фасонные изделия по специальному заказам.

Изолированные шаровые краны до диам. 800 мм.

Весь комплекс услуг:

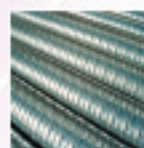
Проектирование теплотрасс и систем ОДК.

Авторский надзор на строительной площадке.

Изоляция стыков трубопроводов на трассе.

Установка и наладка систем ОДК.

Проведение обучающих семинаров по принципам проектирования и технологиям строительства теплосетей бесканальной прокладки.



МОСФЛОУЛАЙН
MOSFLOWLINE