

# ПОЛИПЛАСТИКУ – 15 ЛЕТ!

В этом году группа «Полипластик» отмечает свой 15-летний юбилей. За полтора десятилетия из небольшого московского товарищества с ограниченной ответственностью, в котором работало 15 человек, выросла интернациональная группа из заводов и торговых домов, включающая научно-технические, научно-исследовательские и маркетинговые подразделения.

Трехтысячный коллектив, работающий на предприятиях группы в России, Украине и Белоруссии, по праву считается лидером на рынке композиционных материалов и пластиковых труб: годовой объем выпускаемой продукции превысил 100 тысяч тонн.

В этой статье мы расскажем об основных этапах развития группы «Полипластик» и о людях, благодаря которым она появилась на свет и продолжает развиваться.

## Ты помнишь, как все начиналось...

Сначала был «НПЦ БИОПОЛ».

Гордое название «Научно-производственный центр» в апреле 1989 года ему дали три учредителя 29 лет от роду – Сергей Альтштейн, Дмитрий Островский и Мирон Горюловский.

Недавние выпускники МИТХТ и МИХМ отважились на заре перестройки променять перспективную карьеру в государственных НИИ на рискованное предпринимательство в сфере биотехнологий и переработки пластмасс.

«Новая экономика» еще только зарождалась в тогдашнем СССР на волне начавшейся перестройки. За первые два года были освоены первые коммерческие продукты в области химического синтеза и биопрепаратов. Особым успехом пользовались пластиковые наборы для экспресс-анализа содержания нитратов в овощах и фруктах. В рекордные сроки их сумели не только разработать, но и поставить на массовое производство.

К концу лета 1991 года стало понятно, что дальнейшая стратегия развития бизнеса требует разделения направлений биотехнологии и переработки пластмасс.



## Год 1991-й: в день нашего рождения страну сильно путчило...

19 августа 1991 года было зарегистрировано Научно-производственное предприятие «Полипластик». Документы из регистрационной палаты забрали в 9 утра, а уже через час на улицах Москвы стояли танки.

В то время скромный офис новорожденной компании располагался в двух крохотных комнатках в Девятинском переулке – в 200 метрах от Белого дома. Место и время рождения «Полипластика» символично – оно во многом определило дальнейший путь группы: вместе со всей новой Россией, сквозь кризисы и невзгоды к стабильности и успеху.

Отцами-основателями НПП «Полипластик» были трое молодых людей – Андрей Туревский, Николай Корноухов и Мирон Горилловский. Несмотря на громкое название, предприятие состояло из 15 человек и имело несколько старых литьевых машин, которые размещались в подвале Московского политехнического колледжа.

Основной продукцией были пластмассовые изделия: вешалки, прищепки, мухобойки, флаконы для парфюмерии, а также разного рода «экзотика» вроде пробирок для биотехнологии и пластиковых костей для собак. Продолжалось производство и продажа наборов для экспресс-анализа содержания нитратов. Именно на них, в основном, и держалась нехитрая экономика: при себестоимости в 20 копеек продажная цена достигала 3 рублей!

У предприятия не было почти ничего, кроме энтузиазма основателей, их огромного желания развивать бизнес. Уже тогда он виделся как промышленное производство композиционных полимерных материалов. Но это была лишь амбициозная идея, на которую нужны были, как минимум, деньги и связи.

Денег в кредит «под производство» в эпоху всеобщей спекуляции никто давать не спешил. Удивительно, но сумасшедшая по тем временам затея создать собственное производство, когда инфляция достигала 100% в месяц, привлекла в «Полипластик» таких выдающихся специалистов НИИ Пластмасс, как Владимир Точин, Игорь Айзинсон и Евгений Арцис. Сегодня мы с огромной признательностью и уважением чествуем этих заслуженных людей – ветеранов компании.

В молодых первопроходцев поверил Глеб Александрович Меркулов, один из наиболее уважаемых и авторитетных людей в российской химии, который оказал неоценимую поддержку проекту, познакомив ребят с руководством некоторых крупных заводов полимерной химии. Но даже с его помощью не удалось в то время привлечь деньги на организацию производства композитов. И тогда было принято решение: «Если денег не дают – их надо заработать!»

В то смутное время повального бартера приходилось иметь дело с самыми разными товарами. Так, свою продукцию меняли на духи для дальнейшей продажи или на телевизоры, которыми платили за сырье для производства... Регулированием этих товарных потоков и организацией работы на Российской товарно-сырьевой бирже занялся в то время выпускник МИФИ Андрей Меньшов, который впоследствии стал одним из руководителей «Полипластика».

## Начало партнерства с большими заводами

Распад Советского Союза привел к разрушению налаженных связей между крупнейшими предприятиями химической отрасли, оказавшимися в результате без сырья и оборотных средств. Но спрос на их продукцию сохранялся, и «Полипластик» быстро оказался в числе тех, кто взялся за восстановление кооперации.

В разных странах – в России, Казахстане, Украине и Прибалтике – «Полипластик» стал оператором на нескольких заводах. Схема на вид казалась несложной. Например, на одном заводе закупался бензол, который шел на второй завод, где из него делали этилбензол, после чего на третьем заводе из него производили стирол и полистирол, с которым «Полипластик» и выходил на рынок.

Инфляция в то время достигала 300% в год, поэтому малейший сбой или временная задержка приводили к большим потерям. Но «Полипластик» выстоял, укрепился и помог сохранить производство на таких флагманах химической промышленности как АКПО (г. Актау, Казахстан) и Томский нефтехимический комбинат. Производственные цепочки «Полипластика» охватили заводы «Синтезкаучук» (г. Тольятти), «Уфаоргсинтез», «Полипропилен» (г. Гурьев, ныне Атырау, Казахстан). Развивается сотрудничество с АО «Гаммахим», крупнейшим торговым оператором химической продукции. Завязались хорошие отношения со «Ставропольполимером» (г. Буденновск), крупнейшим в России производителем полиэтилена высокой плотности.



В этот же период НПП «Полипластик» на оборудовании АКПО и Кусковского химического завода наработало первые 240 тонн композиционных материалов под собственными торговыми марками. Сегодня в группе трудятся многие бывшие специалисты Кусковского химзавода. Без преувеличения можно сказать, что они составляют основу производственной и научно-технической базы компании.

В 1992 году была совершена первая экспортная сделка: контейнер полистирола (17 тонн) отгружен в Польшу. Начальником отдела ВЭС стала Татьяна Зерницкая. Уже в следующие два года предприятие поставило на экспорт несколько десятков тысяч тонн полимерных материалов.



## Создание собственного производства

Дела шли успешно. В результате у компании появилась возможность не только выйти из подвала и построить свой первый собственный офис на Академической, но и воплотить заветную мечту о создании собственного композиционного производства.

Место было выбрано в Очаково, рядом с ТЭЦ 25 на территории свалки стройматериалов, по соседству с небольшим «Заводом АНД Газтрубпласт», производившим полиэтиленовые трубы. В сентябре было начато строительство первого производственного корпуса.

Первой собственной экструзионной линией стала итальянская ISMA, введенная в эксплуатацию в июле. Этот заслуженный экструдер-ветеран до сих пор в строю, хоть и многократно выработал свой плановый ресурс. Наверное, он будет первым экспонатом в будущем музее группы.



В том же году началась активная работа по внедрению композиционных материалов под торговыми марками «Армамид» и «Армлен» на Горьковском и Волжском автозаводах, заводах-производителях автомобильных комплектующих и других крупных предприятиях. Разработаны созданным научно-техническим центром и внедрены первые уникальные марки материалов, впоследствии сформировавшие основу ассортимента предприятия.

Сильным конкурентным преимуществом «Полипластика» было стабильное обеспечение качественным сырьем. Это

стало возможным благодаря слаженной операторской работе на крупнейших химических заводах, включая недавно построенный завод по производству полипропилена АО «ЛИНОС» (г. Лисичанск, Украина).

«Полипластик» обеспечивал предприятию регулярные поставки сырья, получая за это более дешевый, чем у конкурентов, полипропилен. Началось активное производство и внедрение композиционных материалов на основе полипропилена.

Как и вся страна, «Полипластик» попал в первый банковский кризис. Это был, пожалуй, самый сложный момент в его судьбе: предприятие оказалось на грани банкротства. Но «не было бы счастья, да несчастье помогло». В разгар кризиса в «Полипластик» пришел Валентин Буяновский, который стал его бессменным финансовым директором. При его активнейшем участии «Полипластик» смог без больших потерь выйти из кризиса и двигаться дальше.

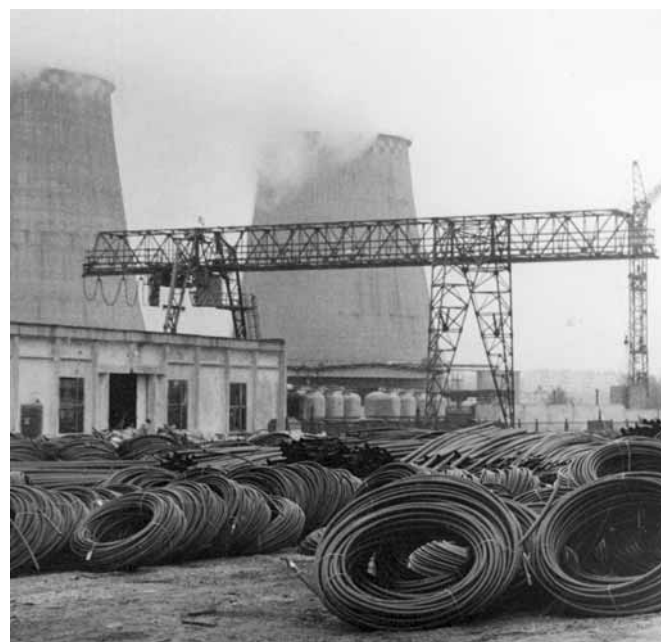
## Мы приросли трубой

В 1995 году было принято судьбоносное решение о приобретении соседа по Очаковской площадке – «Завода АНД Газтрубпласт».

Усыновленное «детище» чувствовало себя неважно: небольшой коллектив нарабатывал несколько сот тонн полиэтиленовой трубы в год на устаревшем оборудовании. Работа шла неритмично. В осенне-зимний период рабочих и вовсе отправляли в неоплачиваемый отпуск, так было на многих промышленных предприятиях Москвы того времени. Тем не менее, руководство «Полипластика» твердо решило развивать это направление, оценив большой потенциал и перспективы трубного рынка.

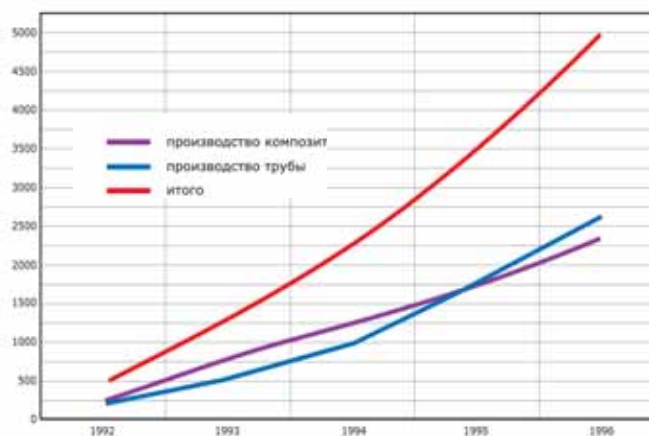
В 1996 году был построен второй производственный комплекс НПП «Полипластик» и начато строительство третьего корпуса «Газтрубпласта».

Директором «Газтрубпласта» стал Александр Буяновский, его «правой рукой» – Лидия Аносова, работавшая на заводе со дня его основания.



К своему пятилетию «Полипластик» уже крепко стоял на ногах: за год было выпущено 5000 тонн полимерной продукции – около 2500 тонн композитов и более 2500 тонн трубы. Динамика производства и сбыта «первой пятилетки» внушала обоснованный оптимизм.

#### Первые 5 лет развития группы «ПОЛИПЛАСТИК»



В 1997 году были сделаны первые серьезные инвестиции в трубный проект: запущен в эксплуатацию новый производственный корпус «Газтрубпласта», оснащенный импортным оборудованием. «Газтрубпласт» стал активно участвовать в программе газификации России, выпустив около 4000 тонн газовой трубы.

Тогда же в «Газтрубпласт» пришли на работу директор по науке профессор Владислав Коврига и директор по развитию Александр Шмелев, возглавившие ключевые «точки роста» трубного производства группы.

#### Испытание дефолтом

В 1998 году группа «Полипластик» продолжает наращивать объемы производства. В композиционном подразделении активно внедряются материалы, предназначенные не только для автомобильной промышленности, но и для электротехники, железнодорожного транспорта и т.д. Высокий уровень системы качества производства композитов оценен сертификатом ISO 9001.

«Газтрубпласт» активно участвует в масштабных программах газификации.

Дефолт 1998 года группа пережила уже не так болезненно, как кризис 1995 года. Конечно, нелегко было в одночасье лишиться нескольких миллионов долларов, когда долги за отгруженную трубу из импортного материала погасили спустя несколько месяцев после того, как курс подскочил с 6 до 24 рублей за доллар. Но группа уже имела достаточный запас прочности.

Августовский кризис выявил «ахиллесову пяту» трубного производства – зависимость от импортного ПЭ-80 для производства газовой трубы. В условиях нестабильной валюты это создавало большие риски. Тогда по инициативе «Полипластика» на заводе «Ставролен» (г.Буденновск) при активной поддержке нового владельца завода – группы «ЛУКОЙЛ-Нефтехим» и с участием компании Petrofina (ныне Atofina, Бельгия) была запущена в производство первая

отечественная марка ПЭ-80 для газовых труб – Лукотен F3802. Тогда же было заложено стратегически важное для группы «Полипластик» партнерство с группой «ЛУКОЙЛ-Нефтехим», ведущим российским производителем полиэтилена.

Продолжалась работа по освоению Очаковской площадки под руководством директора по общим вопросам Юрия Назаренко.

#### Модернизация с приставкой «мега»

Страна оправлялась от дефолта, промышленность восстанавливалась быстрыми темпами, происходило активное замещение импортных материалов на отечественные. За 1999 год было выпущено и реализовано 5000 тонн композиционных материалов. Впервые «Полипластику» пришлось осуществлять наработку части продукции на стороне.

В производстве газовой трубы наметился временный спад: резкий провал курса доллара привел к тому, что труба из импортного полиэтилена оказалась значительно дороже металлической.

Но уже летом 1999 года, первым начав применение прошедшего сертификацию и не уступающего импортным аналогам российского ПЭ-80, «Газтрубпласт» получил новый импульс к развитию.

К осени производственные мощности «Полипластика» перестали соответствовать быстро растущим потребностям. Было принято решение заменить отработавшую более 5 лет ICMA на мощный мегакомпаундер фирмы Werner & Pfleiderer (Германия) – в то время самое современное компаундирующее оборудование с производительностью более 1000 кг в час.



Запущенный в эксплуатацию мегакомпаундер позволил произвести и реализовать более 8000 тонн композитов. В 2000 году было проведено масштабное внедрение материалов «Полипластика» на «АвтоВАЗе».

«Газтрубпласт» значительно превзошел уровень докризисного производства трубы, выпустив 6500 тонн продукции различных диаметров.

Разработана и утверждена долгосрочная программа диверсификации трубного производства. Первым приоритетным направлением определена гибкая труба из сшитого полиэтилена для наружных сетей горячего водоснабжения и отопления, теплоизолированная пенополиуретаном.

Завершилось объединение «Полипластика» и «Технопола», в результате которого компания получила самые сильные в

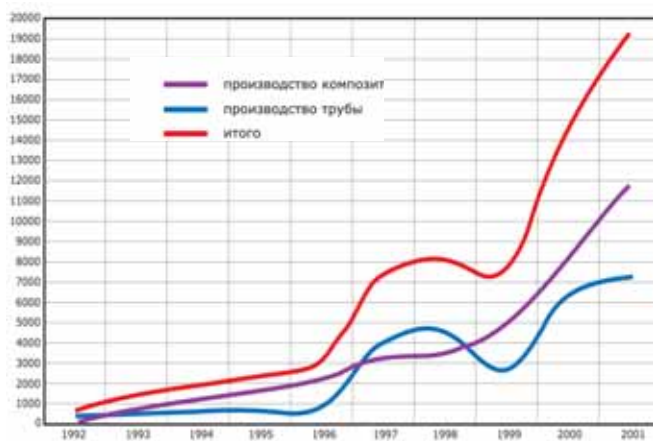


России в области композитов научно-технический центр и подразделение маркетинга под руководством Михаила Кацевмана.

Важным событием для группы стал приход в композиционное производство опытного профессионала Олега Юртаева, который смог поднять производство композитов на значительно более высокий уровень.

Закончилась «вторая пятилетка» четырехкратным ростом объемов производства и сбыта по сравнению с 1996 годом.

#### Первые 10 лет развития группы «ПОЛИПЛАСТИК»



#### Горячий старт теплового проекта и начало строительства Климовского трубного завода

Главным достижением 2002 года стал запуск производства гибких полимерных теплоизолированных труб для сетей отопления и горячего водоснабжения, аналогов которому не было в России. За короткий срок удалось внедрить технологию непрерывной изоляции труб из сшитого ПЭ вспененным полиуретаном по лицензии швейцарской фирмы Brugg Rohrsysteme.



С началом производства тепловой трубы образовалось третье направление развития группы – наряду с композиционными материалами и полиэтиленовыми трубами для газо- и водоснабжения. Уже в первый год было произведено более 50 км тепловой трубы, проложенных в основном в тепловых сетях г.Москвы.

Большую роль в освоении новых технологий сыграл приход в «Полипластик» целого коллектива специалистов

по пластиковым трубам во главе с Игорем Гвоздевым. Созданный под его руководством НТЦ «Пластик» обеспечил научно-техническое сопровождение всех трубных проектов группы. Сегодня он объединяет самую опытную и квалифицированную команду экспертов в области полимерных труб.

Завод «Газтрубпласт» стал первым в стране трубным производством, сертифицированным по системе качества ISO 9000.

Стало очевидным, что одновременное развитие композиционного и трубных производств на Очаковской площадке невозможно. Ни использование внешних складов, ни процессинг на сторонних предприятиях уже не могли удовлетворить растущий спрос на продукцию группы. Было решено искать новую площадку в Московской области, которой и стал заброшенный кусок земли на окраине подмосковного Климовска. Задача состояла в том, чтобы в кратчайшие сроки построить и пустить в эксплуатацию новый завод. С ней всего за 9 месяцев успешно справился руководитель проекта и первый директор Климовского трубного завода Андрей Бранзбург.

Сегодня Климовский трубный завод – крупнейший в Европе производитель полиэтиленовых труб мощностью около 70 000 тонн в год, инвестиционный план развития которого одобрен специальным постановлением Правительства Московской области. На заводе было установлено самое современное импортное оборудование, в том числе линия для производства напорных труб диаметром до 1200 мм и производительностью более 1000 кг в час.



Летом 2003 года в состав группы вошел Чебоксарский трубный завод, исходной мощностью 5000 тонн.

Производство тепловой трубы одновременно с трехкратным ростом объемов претерпело значительные качественные изменения. Совместными усилиями НТЦ «Пластик» и коллектива завода «Газтрубпласт» впервые в мире было освоено производство гибких теплоизолированных труб с диаметром несущей трубы до 160 мм, а также непрерывная теплоизоляция гибких спирально гофрированных труб из нержавеющей стали по швейцарской лицензии. Одновременно было организовано производство фитингов для труб из сшитого ПЭ, позволившее свести к минимуму зависимость от импортных поставок.

С таким широким ассортиментом продукции группа «Полипластик» получила возможность быстро и качественно выполнять самые сложные заказы своих клиентов.

Большое продвижение было достигнуто и в производстве композитов. В городе Тольятти было запущено производство композиционных материалов на совместном с ОАО «КуйбышевАзот» и партнерами предприятии «Волгапласт». Это производство мощностью около 5000 тонн, расположенное в регионе массового потребления композитов, сыграло большую роль в дальнейшем развитии композиционного направления.



В 2004 году на «Полипластике» был введен новый цех по производству композиционных материалов мощностью более 8000 т, оборудованный двумя экструзионными линиями фирмы Verstorff (Германия). В нем была использована оригинальная компоновка оборудования, которая оказалась последним словом в компаундировании. Построенный цех стал самым современным в Европе, он обеспечивает выпуск продукции широкого ассортимента и высокого качества.

Одновременно начали уделять большое внимание неавтомобильной тематике, приступив к масштабному внедрению своих материалов на железнодорожном транспорте и других направлениях. Большая заслуга в этом принадлежит коммерческому директору «Полипластика» Павлу Мурашко.

Значительно расширены мощности по производству труб: на Климовском трубном заводе мощность доведена до 30 тыс. тонн, на Чебоксарском – до 9 тыс. тонн. Предприятия группы, выпускающие полиэтиленовые трубы, объединены под общим брендом «Евротрубпласт».

Принято решение о создании собственного производства труб из сшитого полиэтилена на заводе «Газтрубпласт», что позволило сосредоточить все стадии производства тепловой трубы на одной площадке.

С учетом удвоения объема выпуска труб и усиления региональных продаж было принято решение о создании парка специализированного автотранспорта для перевозки негабаритных промышленных барабанов с большим количеством трубы на них и об организации удаленных узлов размотки и комплектации. Первая такая точка появилась на Чебоксарском трубном заводе, после чего сразу началось активное внедрение тепловых труб в Чувашии и близлежащих регионах.



В том же году Чебоксарский завод переехал на новую просторную площадку в городе Новочебоксарске, где уже в следующем году почти вдвое увеличил свои мощности.

В результате за 2004 год было реализовано более 20 000 тонн композитов, 26 000 тонн полиэтиленовой трубы и 300 километров тепловой трубы.

Не обошлось и без новых заводов. Нам стало тесно на территории России, потому в 2004 году в Донецкой области (Украина) началось строительство Рубежанского трубного завода.



В январе 2005 года на территории промышленного комплекса Очаково начало работу совместное российско-израильское предприятие «Голан-Пласт». Самая острая пробле-



ма проекта тепловой трубы – зависимость от иностранных производителей внутренней трубы РЕХ – была полностью устранена.

Производство трубы РЕХ является очень сложным технологическим процессом, но усилиями коллектива «Газтрубпласта» (и в первую очередь, И.Гвоздева, С.Самойлова, С.Шмелева и др.) технология была блестяще освоена.



Более того, в рамках развития лицензионной технологии усилиями научно-технического персонала «Газтрубпласта» был создан новый тип трубы – армированный кевларом, позволяющий длительное время выдерживать одновременно давление 10 бар и температуру 95 градусов.

В 2005 году в состав группы вошел Кохановский трубный завод (Белоруссия) под руководством Владимира Водолазкина. В том же году была произведена его реконструкция с установкой нового импортного оборудования, в результате которой мощность завода повысилась до 15 000 тонн.

Весной под началом Виктора Метелкина на полную первоначальную мощность (14 000 тонн в год) заработал Рубежанский трубный завод, который усилиями Киевского торгового дома «Евротрубпласт-Украина», возглавляемого Игорем Стрельцом, сразу же стал заметным участником украинского рынка.

Летом 2005 года вступил в строй обновленный Чебоксарский трубный завод мощностью более 15 000 тонн. С новым директором Денисом Антроповым завод быстро освоил новые мощности и приступил к организации производства металлических труб, изолированных пенополиуретаном.

На Климовском трубном заводе произведена очередная реконструкция с увеличением мощностей до 45 тыс. тонн. Освоен выпуск принципиально нового вида продукции по лицензии фирмы POLIECO (Италия) – двухслойной гофрированной трубы КОРСИС для безнапорной канализации.



В 2005 году между «Полипластиком» и группой «ЛУКОЙЛ-Нефтехим» было подписано долгосрочное Генеральное соглашение о сотрудничестве, открывшее новые перспективы совместного развития отечественного производства полиэтиленовых труб и рынка трубного полиэтилена.

Надо сказать, что 2005 год был очень непростым для группы «Полипластик». В условиях резкого роста цен на нефть росли и цены базового сырья при слабом росте цен на готовую продукцию ввиду острой конкуренции. Но эти трудности во многом были преодолены за счет увеличения объемов производства композитов (более 22 000 тонн) и трубы (более 46 000 тонн полиэтиленовых труб и 430 км тепловой трубы).

В год 15-летия «Полипластика» было принято решение о консолидации всех предприятий под единым брендом – «ГРУППА ПОЛИПЛАСТИК», формировании единой структуры управления и разработке долгосрочных программ развития и капитализации группы.

В рамках этих планов завершается реконструкция Климовского трубного завода, включая строительство нового трубного цеха, фитинг-центра площадью более 7000 кв.м, дополнительного склада сырья (5500 кв.м) и новой лаборатории гидравлических испытаний. К концу года цех КОРСИС будет доукомплектован еще двумя линиями, что позволит расширить ассортимент гофрированных труб до диапазона диаметров 110-1200 мм.

Построен Саратовский трубный завод мощностью более 10 000 тонн в год, который с 1 июля начал выпуск продукции.

В конце 2006 года будет запущен Завод «Югтрубпласт» вблизи Краснодара мощностью 12 000 тонн.



Общая мощность трубного подразделения группы на конец 2006 года превысит 150 000 тонн.

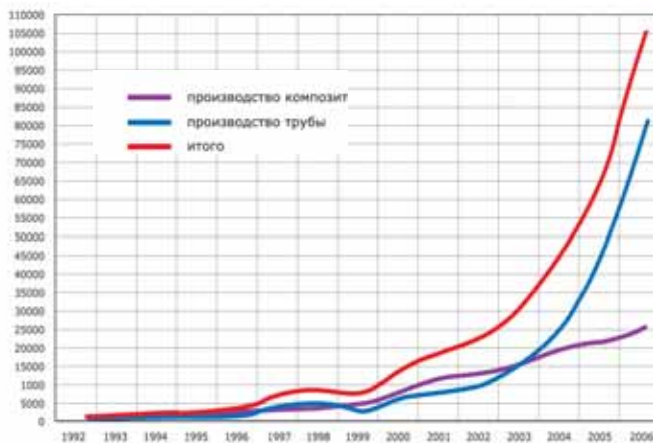
На конец 2006 года планируется начало реконструкции композиционного производства на Очаковской площадке с модернизацией одной из существующих и установкой дополнительной линии, что позволит увеличить мощность производства композитов в 2006-2007 гг. до 40 000 тонн с нынешних 30 000 тонн.

Запущено в эксплуатацию собственное производство (по немецкой лицензии) гибкой гофрированной несущей трубы из нержавеющей стали для высокотемпературных сетей отопления. Завод «Газтрубпласт» стал единственным предприятием в мире, совместившим на одной площадке производства несущих гибких труб из сшитого полиэтилена, нержавеющей стали и их непрерывную теплоизоляцию.

Разработано и поставлено на производство новое поколение несущих армированных тепловых труб – «Изопрофлекс АМ» – эффективная многослойная (до семи слоев) тепловая труба повышенной надежности. Начато строительство нового цеха РЕХ-трубы, который позволит в 3 раза увеличить ее выпуск.

Всего за 2006 год планируется выпустить и реализовать более 26 000 тонн композиционных материалов, 79 000 тонн полиэтиленовых труб и около 600 километров тепловой трубы. «Третья пятилетка» завершилась более, чем пятикратным ростом за 5 лет.

#### Первые 15 лет развития группы «ПОЛИПЛАСТИК»



#### Наши планы на следующую «пятилетку»

Группа «Полипластик» будет продолжать наращивать объем, качество и ассортимент выпускаемой продукции.

В ближайшие пять лет планируется увеличить выпуск композитов до 50-60 тыс. тонн в год, в максимальном объеме обеспечив современными материалами новые производства автомобилей и бытовой техники.

Особое внимание будет уделено дальнейшему повышению качества выпускаемой продукции с учетом возрастающей конкуренции со стороны и западных, и китайских, и российских производителей композиционных материалов.

Есть планы создания новых производств по переработке полипропилена.

Производство полиэтиленовых труб и фитингов будет увеличиваться до 150-170 тыс. тонн в год с дальнейшим

расширением ассортимента. Планируется полное освоение мощностей уже имеющихся заводов с последующим развитием за Урал – в Сибирь и на Дальний Восток.

Изучается возможность создания производства ПВХ-трубы.

Прорабатывается совместный с одной из немецких компаний проект по производству труб из композиционных материалов диаметром до 4 метров.

Не меньше планов и у теплового направления.

С 2005 года начат экспорт тепловой трубы на Украину, в Белоруссию и в Азербайджан. Узлы размотки и комплектации уже установлены в целом ряде российских городов и в Минске (Белоруссия), и их сеть будет существенно расширена с развитием регионального рынка.

Новая московская программа ускоренной замены сетей на 2007-2012 гг. ожидается объемной и напряженной.

Прорабатываются поставки усиленной тепловой трубы новой конструкции в США, Европу и на Ближний Восток.

Надеемся, сил у нас хватит – в группе «Полипластик» работает очень сильный и слаженный коллектив, насчитывающий более 3000 сотрудников, который способен на решение и не таких задач.

На самом деле главная ценность группы «Полипластик» не в большом количестве заводов с самыми современными технологиями и лидирующими позициями на рынке, а в людях, чьими руками эти заводы построены и кем разрабатываются, выпускаются и реализуются наши трубы и композиты.

**Огромное спасибо и низкий поклон коллективу группы «Полипластик»!**

#### Ко всем нашим друзьям и партнерам:

В этот юбилейный год хочется с особой теплотой подчеркнуть, что все наши достижения не были бы возможны без дружеского участия и поддержки со стороны наших партнеров.

Значительная доля нашего успеха принадлежит группе «ЛУКОЙЛ-Нефтехим» и ее руководителям А.С.Смирнову, М.И.Гершбергу, А.Н.Раппопорту, без постоянного внимания и помощи которых мы не добились бы столь существенного прогресса в развитии рынка полиэтиленовых труб и изменении отношения потребителей к современным трубопроводным системам.

Мы не можем представить нашей работы на рынке композитов без «КуйбышевАзота» и его директора В.И.Герасименко, без таких крупнейших потребителей, как ГАЗ и «АвтоВАЗ». Только благодаря помощи и поддержке МОЭК во главе с А.Н.Ремезовым наша тепловая труба заняла достойное место в жилищно-коммунальном хозяйстве Москвы.

Наши иностранные партнеры, среди которых такие известнейшие фирмы, как DuPont, Basell, Dow, Solvay, Atofina, Borealis, Ineos, Hyosung, KPIC, Brugg Rohrsysteme, Golan Plastic, Rehau, Polieco, Georg Fischer, Cincinnati Extrusion, Krauss-Maffei, Berstorff, Werner&Pfliderer и многие другие, внесли и продолжают вносить значительный вклад в развитие группы «Полипластик».

Всего же у нас более 1000 поставщиков и более 5000 покупателей, с которыми и для которых мы работаем.

Всем Вам огромное спасибо за долгое и плодотворное сотрудничество!

В 15 лет компания только вступает в пору зрелости. Хочется верить, что лучшее – впереди.